



第1回 奈良県よろず支援拠点

売上拡大 セミナー

参加無料
お申し込み順
200名様

1部 講演 「売れる商品づくり～素材選びから商品化、販売戦略まで～」

チョコレート界の革命児・吉野慶一氏をお迎えして、生産者（公正な取引）、従業員（世界を変える）、消費者（ピュアなチョコレートを食べる）のトリプルウィンを創業からわずか3年で実現した、独創性に溢れた商品づくり・販売戦略についてご講演いただきます。

Dari K 株式会社
代表取締役 吉野 慶一氏



<http://www.dari-k.com>



Profile

- 慶應義塾大学（含シンガポール国立大留学）、京都大学大学院、オックスフォード大学大学院卒業。
- モルガン・スタンレー証券株式会社 投資銀行本部アナリスト、スピードウェル株式会社（投資顧問／ヘッジファンド）アナリスト、(財)統計情報研究開発センター研究員を経て2011年 Dari K 株式会社を設立。



Dari K(株)が販売するチョコレート



カカオ豆生産者と社員(インドネシア スラウェシ島にて)

2部 セミナー 「ブランド化・売上拡大を目指して」

ブランド化と売上拡大の成功企業（高橋練染株式会社 代表取締役 高橋聖介氏）を講師としてお招きし、コーディネーターとディスカッション形式で公聴者参加型のセミナーを開催。

日時 平成26年 9月 24日 水

13:00～16:40 申込締切:9月12日 金 必着
経営相談会を事前予約制にて16:40～18:00まで開催。

場所 ホテル日航奈良 飛天

対象 中小企業、小規模事業者の方、創業を考えておられる方、売上拡大のヒントを求めておられる方。

問合せ先 奈良県よろず支援拠点

TEL : 0742-81-3840

E-mail:n-yoro-zu@nara-sangyoshinko.or.jp



有料駐車場もございますが、できるだけ公共交通機関をご利用ください。

内容

12:30～ 開場

13:00～ 開演

13:20～ 1部 講演

「売れる商品づくり～素材選びから商品化、販売戦略まで～」

Dari K 株式会社 代表取締役 吉野 慶一 氏

14:40～ 2部 セミナー 「ブランド化・売上拡大を目指して」

16:40～ 閉会 ※相談会を 16:40～ 18:00 まで開催（事前予約制）

よろず支援拠点とは

中小企業・小規模事業者のための経営相談所

- 1 解決が困難な経営相談に応じます**
⇒「総合的・先進的アドバイス」
- 2 事業者の課題に応じて、複数の支援機関・
専門家がチームを組んで支援します**
⇒「チームの編成を通じた支援」
- 3 地域の支援機関とのネットワークを活用して、
経営課題に応じた的確な支援機関等を紹介します**
⇒「ワンストップサービス」

**売上拡大、経営改善… 経営上のあらゆるお悩みの相談に対応します！
お気軽にご連絡ください。**

参加申込書

※参加票等は送付しませんので、
当日は直接会場へお越しください。

E-mail ▶ n-yorozu@nara-sangyoshinko.or.jp **FAX** ▶ **0742-36-4010**

個人でのお申込み

住 所	TEL
	FAX
氏 名	Mail

会社でのお申込み

会社名	TEL
	FAX
住 所	Mail
所属・役職	氏 名
所属・役職	氏 名
所属・役職	氏 名

セミナー後の経営相談を希望される方は、以下にチェックを入れてください。

- 新規事業 売上げ・販路拡大 ものづくり 金融・税務
 創業 人材育成 経営改善 その他全般 ※複数可

応募者多数の場合は、別日程でご案内させていただく場合がございます。

※ご記入いただいた個人情報は、セミナーの運営のほか当拠点事業の案内・アンケートの送付に利用する以外の目的では一切利用いたしません。